

# **CAPAL** notícias

09 DE SETEMBRO DE 2022 • EDIÇÃO 36



### nesta edição

Reforçamos a divulgação do Ranking Valor 1.000, que coloca a Capal em posição de destaque no cenário nacional. Também apresentamos o cooperado Sebastião Vieira Sobrinho, que mesmo com um pequeno plantel já recebeu a certificação ouro no BPA! Além disso, trazemos as informações de mercado, acontecimentos e atualizações. A foto de capa é do agrônomo Victor Medeiros, de Taquarituba (SP).

### De iniciante na pecuária leiteira à certificação Ouro em Boas Práticas Agropecuárias

Conheça o cooperado Sebastião Vieira Sobrinho, pecuarista de propriedade familiar que é referência no Programa de Boas Práticas Agropecuárias (BPA) do sistema UNIUM.

Há alguns anos, Sebastião Vieira Sobrinho, cooperado na Unidade de Ibaiti, não imaginava que ingressaria na pecuária de leite. Em sua propriedade localizada em Pinhalão/PR, ele trabalhava com cafeicultura. No entanto, o mercado instável começou a preocupar a família, e a esposa Eliane sugeriu que tivessem mais uma fonte de renda.



Foi assim que, há 8 anos, Sebastião, esposa e os dois filhos começaram a produzir leite – e com muita qualidade.

"Comecei com 6 animais. Fui fazer um curso no Centro de Treinamento para Pecuaristas, em Castro, e me apaixonei pelas vaquinhas", brinca o produtor. Ele conta que antes do treinamento já se preparava para iniciar na atividade, estudando as possibilidades e plantando milho para silagem.

Foi na mesma época que Sebastião se associou à Capal. Ele afirma que a cooperativa teve papel fundamental em seu êxito na atividade. "A gente tem a mão de obra, mas não tem a técnica. A assistência tem novos conhecimentos e traz para a gente. Se preciso ajustar algo na nutrição para o gado, é só chamar. E sempre é para dar o melhor resultado com o menor custo. Sem a assistência técnica, eu não estaria produzindo leite de qualidade", reitera.

A qualidade, aliás, é o maior objetivo do produtor. Na propriedade familiar, o rebanho é pequeno, mas a busca é pelos melhores índices.

"Fiz um barracão para 24 animais, mas decidi ficar em 20. E se não dá para aumentar em quantidade, melhoramos na qualidade. Isso é também um jeito de a gente se realizar", atesta Sebastião, que produz hoje aproximadamente 200 Litros/Dia.

Foi por isso que ele resolveu buscar a certificação Ouro no Programa de Boas Práticas Agropecuárias (BPA). Além do programa agregar valor a sua produção, com o benefício financeiro, o programa norteia o produtor para a permanência na atividade, trabalhando os principais pilares da atividade leiteira:

- ·Bem estar animal;
- ·Infraestrutura;
- ·Sustentabilidade;
- ·Qualidade do leite;
- ·Gestão.



Mateus Belinotti, médico veterinário do Dpto de Assistência Técnica (DAT) de Ibaiti, que presta assistência ao cooperado, aponta que o principal papel da assistência técnica é dar suporte aos produtores em todos esses pilares, além de motivar o cooperado a sair da sua zona de conforto, explorando o máximo do potencial do cooperado. "A Assistência Técnica tem papel fundamental neste processo, além de preparar o produtor com simulações de auditorias, trabalha dietas

aniônicas para pré-parto, procedimentos de mochação com analgesia, projeto e infraestruturas, treinamentos para coleta de lixo e resíduos veterinários, levantamento de dados para construção do reservatório para os dejetos gerados pela atividade leiteira, acompanhamento semanal da qualidade do leite e todos os seus indicadores, e os controles dos índices zootécnicos e financeiros da propriedade", enumera Mateus.

E Sebastião atesta que o acompanhamento da assistência técnica contribuiu para o alcance da certificação: "eles acompanham também as amostras do leite. Se dá um probleminha, já me falam para corrigir o que está escapando. A gente vê que eles estão compromissados com a qualidade".

Quando perguntado sobre qual o segredo para um pequeno produtor obter o nível máximo de certificação no BPA, Sebastião Vieira Filho não hesita: ter amor pelo trabalho.



Tudo o que você fizer, precisa ser bem feito.





"Tudo o que você fizer, precisa ser bem feito. Se você não faz uma gestão da propriedade, não sabe quanto está ganhando e trabalha desanimado. Fazendo gestão, você percebe que está tendo retorno e também pode ver os pontos que precisa ajeitar. Vamos organizar, vamos trabalhar e ter amor no que se faz. Isso é ter amor no que faz: fazer as coisas bem-feitas", conclui.

Hoje, a cooperativa conta com 94% do seu volume de leite credenciado pelo programa BPA, isso é motivo de muito orgulho, além de ser um forte indicativo de que estamos no caminho certo, afirma o coordenador da pecuária leiteira, Roberto Caldeira.

(COMUNICAÇÃO CAPAL)

### **ACONTECEU**

# Reunião com a Polícia Militar esclarece sobre a atuação da Patrulha Rural

Na última semana o salão da Asfuca deu lugar para o assunto segurança na zona rural. Representantes da Polícia Militar falaram sobre o funcionamento da Patrulha Rural Comunitária, programa que vem expandindo no Paraná e auxiliando produtores e comunidades.



O Programa Patrulha Rural Comunitária, vigente no Paraná desde 2009, possui como finalidade desenvolver instrumentos e medidas junto à comunidade a fim de proporcionar maior segurança, redução de indicadores de criminalidade e melhoria da qualidade de vida na população das áreas rurais do Estado. A PMPR baseia-se em estudos e dados estatísticos sobre a criminalidade no ambiente rural, e busca restabelecer a segurança e a tranquilidade no campo.

### Uma das recomendações da PM é o uso do APP 190.

O aplicativo é uma plataforma da Polícia Militar que possibilita o acionamento de emergência sem ligação telefônica. Com o aplicativo é possível registrar fatos como: acidente de trânsito, perturbação de sossego, violência doméstica, entre outras ocorrências.





### Cartilha Segurança Rural

Apresenta orientação para adequação do espaço rural. É importante lembrar que as medidas apontadas nesta cartilha não devem ser únicas, mas sim compor um conjunto de medidas necessárias para o desenvolvimento de um comportamento comunitário proativo. A partir do momento em que toda a comunidade participa nas soluções dos problemas de segurança, as ações da polícia passam a ser complementares.

clique aqui para acessar a cartilha



https://www.pmpr.pr.gov.br/sites/default/arquivos\_restritos/files/documento/2021-09/seguranca\_rural.pdf



### **DESTAQUE**

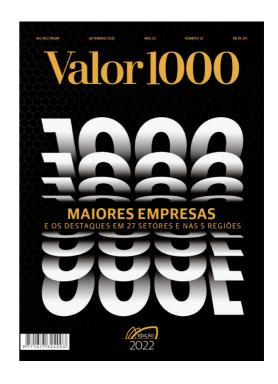
### Avançamos 69 posições no Ranking Valor 1.000, do Valor Econômico

Com base na receita líquida de 2021, somos a 285° maior empresa do país

A Capal apresentou um excelente desempenho na edição 2022 do Valor 1000, anuário do Jornal Valor Econômico, avançando 69 posições em relação ao ano anterior. A Cooperativa figura na 285° posição, entre as maiores empresas do país.

Com faturamento de R\$ 3.2 bilhões em 2021, a Capal tem atuação consolidada no Paraná e São Paulo e conta hoje com 3.574 associados. O crescimento expressivo se deu também no resultado, que chegou a R\$ 173 milhões. O anuário analisa os dados das maiores companhias do país, com base na receita líquida, levando em conta 27 setores econômicos.

O ranking é elaborado pelo Centro de Estudos em Finanças da Fundação Getulio Vargas (EAESP/FGV), em parceria com a Serasa Experian.





### PREPARE-SE PARA AS ELEIÇÕES! CONHEÇA OS CANDIDATOS QUE TRABAI HAM A FAVOR DO COOPFRATIVISMO

O Sistema Ocepar lançou um website que reúne de forma transparente e segura, todas as informações sobre o este programa. Este website disponibiliza ainda notícias sobre a atuação dos parlamentares junto a Frente Parlamentar do Cooperativismo - Frencoop, vídeos, áudios, legislação eleitoral, entre outros temas de relevância. Acesse e compartilhe!



> https://www.paranacooperativo.coop.br/frencoop/



### **ADMITIDOS**

### Damos boas vindas aos 23 cooperados admitidos em agosto

Hoje nosso quadro social conta com 3.574 cooperados, nos segmentos agrícola, pecuária de leite, de corte, suínos e café.

BRUNO NEIA LIMA	CARLÓPOLIS PR	PEC. CORTE		
JOEL ROSA DE MELO	IBAITI PR	AGRICULTURA		
GUILHERME TREVISAN	ITARARÉ SP	AGRICULTURA		
RUBENS ANTÔNIO TREVISAN	ITARARÉ SP	AGRICULTURA		
RALF CAMPESE NETO	SANT. DO ITARARÉ PR	PEC. CORTE		
RAUNE JORGE DE OLIVEIRA	SANT. DO ITARARÉ PR	PEC. LEITE		
EDUARDO PEREIRA NUNES	TAQUARITUBA SP	AGROPECUARISTA		
NEARCO AGRONEGÓCIO LTDA	TAQUARITUBA SP	AGRICULTURA		
ROGÉRIO FRANCIS RODRIGUES	TAQUARIVAÍ SP	AGRICULTURA		
GILBERTO DE LIMA PEREIRA	WENC. BRAZ PR	AGRICULTURA		
OSVALDO TANTINI JUNIOR	CARLÓPOLIS PR	CAFEICULTURA		
BARRA GRANDE AGRO SILVO PASTORIL LTDA ME	CURIÚVA PR	PEC. CORTE		
LUIZ CARLOS CAMILO DOS SANTOS	CURIÚVA PR	AGROPECUÁRIA		
JONYERE VIDA DE LIMA	IBAITI PR	PEC. CORTE		
MARCIO AURELIO PEREIRA	IBAITI PR	PEC. CORTE		
ANDRE LUIZ SALA SANTOS	ITARARÉ SP	AGRICULTURA		
MARIA TEREZINHA DE ALMEIDA	ITARARÉ SP	AGRICULTURA		
ANDERSON LOMBA DE OLIVEIRA	JOAQ. TÁVORA PR	PEC. CORTE		
GABRIEL DE GOUVEIA FERREIRA	JOAQ. TÁVORA PR	AGROPECUÁRIA		
NEY CARLOS DO AMARAL	JOAQ. TÁVORA PR	PEC. CORTE		
ARLINDO INÁCIO DE BARROS	TAQUARIVAÍ SP	AGRICULTURA		
MARIO SEIKEN FUJITA e CAIO PERES PEREIRA FUJITA e RAQUEL PERES PEREIRA FUJITA	TAQUARIVAÍ SP	AGRICULTURA		
PABLO AZEVEDO DE CAMPOS	WENC. BRAZ PR	PEC. CORTE		

### **CONVITE**

Live de análise do mercado de Soja e Milho Exclusiva para produtores associados Capal com Guilherme Cioccari - StoneX

Preencha o formulário para receber o link da live em seu e-mail, clicando no link ao lado, digitando-o em seu navegador ou por meio do código QR:



### encurtador.com.br/mosW8

(diferencia maiúsculas de minúsculas)





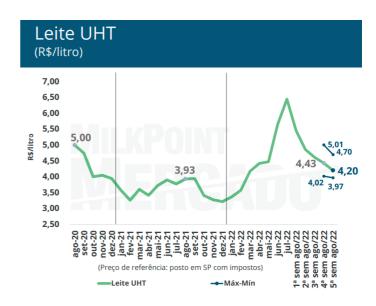
MILHO FUTURO	CIF Guaruja Entrega Outubro/22 e pgto 30 dias da entrega					Co	mprador: R\$ 8	8,00	Vendedor: Sem indicações	
PARANÁ										
MILHO	Arapoti/PR			Compra	dor: R\$ 83,50	1	V	endedor: R	\$ 85,00 / 100,00	)
	Wenceslau Braz/	PR		Compra	ndor: R\$ 83,00	ı	V	endedor: R	\$ 84,00 / 90,00	
SOJA	Disponível CIF Po	nta Grossa (n	nédia do dia) p	gto 19/09/2	022		R	\$ 180,00		
	Entrega Fevereiro	o/23 pagamer	nto Março/23	С	IF Ponta Gros	sa	R	\$ 161,20		
	Entrega Março/2	3 pagamento	Abril/23	C	F Ponta Gross	sa	F	\$ 160,30		
	Entrega Abril/23	pagamento N	Naio/23	С	IF Ponta Gros	sa	F	\$ 161,70		
TRIGO	Superior						R	1700,00 F	ОВ	
							R	1560,00 (1	Γ-2) PADRÃO	
	Intermediário							1460,00 (1		
							R	1430,00 (1	г-3)	
SÃO PAULO										
MILHO	Itararé-SP							mprador: R		
							Ve	endedor: R\$	\$ 81,00 / 99,00	
	Taquarituba/Taqu	uarivaí-SP					Co	mprador: R	\$ 79,00	
							Ve	endedor: R\$	\$ 81,00 / 92,00	
SOJA	Disponível CIF Sar	ntos/SP (médi	a do dia) pgto	19/09/2022			R\$	182,30		
	Entrega Fevereiro	/23 pagaman	to Março/23		CIF Santos/S	P	R\$	169,00		
	Entrega Março/23	pagamento .	Abril/23		CIF Santos/S	P	R\$	168,40		
	Entrega Abril/23 p	pagamento M	aio/23		CIF Santos/SF		R\$	168,90		
					R	\$1740,00 FO	B – ITARARE/ SP			
TRIGO	Superior R\$ 1750,00 FOB TAQUARI					B TAQUARITUBA	TUBA/ TAQUARIVAI/SP			
					(	falling numbe	er mínimo de 250	)		
	1. 1.4.					\$ 1600,00 (T-				
	Intermediário					\$ 1450,00 (T- \$ 1430,00 (T-	•			
							·			
FEIJÃO –	PREÇOS NA BOLSINHA -	- SÃO PAULO								
Variedade	05,	/09/2022	06/	09/2022	07	/09/2022	08/09	9/2022	09/0	9/2022
	Min	. Máx.	Min.	Máx.	Mi	n. Máx.	Min.	Máx.	Min.	Máx.
Carioca Dama 9,5 – 10	0 S/Cot	335,00	S/Cot	335,00	S/Cot	SCot	325,00	330,00	S/Cot	SCot
Carioca Dama 9 – 9	S/Cot	325,00	S/Cot	325,00	S/Cot	S/Cot	315,00	320,00	S/Cot	S/Cot
Carioca Dama 8,5 – 9	315,00	320,00	315,00	320,00	S/Cot	S/Cot	305,00	310,00	S/Cot	S/Cot
Carioca Dama 8 – 8	305,00	310,00	305,00	310,00	S/Cot	S/Cot	290,00	295,00	S/Cot	S/Cot
Carioca Dama 7,5 – 8	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	280,00	285,00	S/Cot	S/Cot
Carioca Dama 7 – 7	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot
Carioca Dama 6 – 7	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot	S/Cot

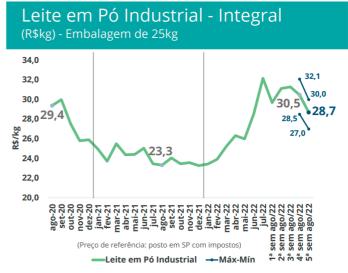


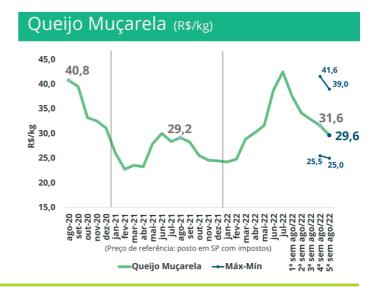
### LEITE

#### **MERCADO DO LEITE**

- UHT: Após sequência de altas mensais, agosto fechou com queda de 27% no preço médio do UHT, se comparado a julho. O mês foi bastante desafiador para o produto, com consecutivas quedas nos preços e baixo volume de vendas.
- LEITE EM PÓ: Em meio aos fortes recuos para os demais derivados, os leites em pó mostraram maior firmeza nas primeira semanas do mês. Entretanto, nesta última semana, a pressão por baixa também se intensificou sobre os produtos da categoria
- QUEIJOS: Os queijos seguiram a mesma tendência ao longo das semanas de agosto: baixa nos preços e dificuldade na concretização das vendas. Após a redução nos preços em agosto, espera-se que em setembro seja mais favorável para as vendas do produto.
- Os requeijões também enfrentaram um mercado com demanda retraída, no mês de agosto, levando a recuo nos valores praticados para o requeijão copo e requeijão bisnaga com amido;
- Após o ciclo de alta dos preços nos últimos meses, a demanda pelo leite condensado também esfriou, levando as empresas a reduzirem os valores praticados em agosto, objetivando melhor giro nas vendas do produto;
- Apesar da leve baixa no preço médio, os relatos apontaram demanda firme para o Queijo Minas Frescal em agosto e sem dificuldades nas vendas ao contrário de outras categorias de queijos, como a muçarela.











### INDICADOR DO BOI GORDO CEPEA/B3

R\$/@; à vista (CDI); estado de São Paulo.



Fonte: Cepea



Na CBOT os contratos futuros do complexo fecharam em alta no grão e no óleo e em queda no farelo nesta quinta-feira. As importações de soja em grão pela China no mês de agosto caiu 24,5% frente ao mesmo mês do ano passado e segundo dados alfandegários os altos preços internacionais e a menor demanda refletiram no apetite pela oleaginosa. Os investidores começam a se posicionar frente ao relatório de agosto do Departamento de Agricultura dos Estados Unidos (USDA) que deve reduzir a sua estimativa para a safra e os estoques finais de

soja dos Estados Unidos em 2022/23. Mercado interno seguiu o ritmo lento da semana com poucas ofertas e preços mais baixos. Tanto dólar como Chicago andaram de lado na sessão apresentando volatilidade o que ajudou o recuo das cotações internas. Sem grandes movimentos no dia, o dólar voltou a cair devido ao cenário externo de aperto monetário por parte do banco central europeu aliado com o resultado positivo no PIB do 2º trimestre no Brasil dando sinais da retomada econômica brasileira e favorecendo assim o real.

Y



Na CBOT o pregão realizado no decorrer desta quinta-feira foi caracterizado pela predominante queda entre os principais contratos em vigor. O mercado passa a acompanhar as indicações em torno da produtividade média da safra norte-americana e nesse sentido o relatório de Oferta e Demanda que será divulgado pelo USDA no próximo dia 12 tem atenção especial. Mercado interno com uma semana de pouca movimentação considerando o feriado nos

Estados Unidos na segunda-feira seguido de um feriado no Brasil se considerarmos que o mercado esta se baseando nos preços de paridade de exportação. O relatório de Oferta e Demanda que será divulgado pelo USDA no próximo dia 12 ocupa um papel importante no curto prazo com as exportações permanecendo em bom nível com o milho brasileiro muito demandado internacionalmente.



### TRIGO

As Bolsas norte-americanas (CBOT e Kansas) seguem operando com volatilidade com o mercado pressionado por um movimento de realização de lucros. Os preços vinham de três altas consecutivas em meio às incertezas na região do Mar Negro e a expectativa de elevação nas projeções de estoques globais e dos EUA pelo USDA contribuíram para a queda. O avanço da colheita da safra nacional vem

exercendo pressão sobre as cotações no mercado doméstico e com o tempo firme, que deve permanecer até o final de semana, a colheita seguirá avançando no estado e a pressão tende a continuar. Com o potencial de produção recorde cada vez mais próximo de se consolidar os preços do Brasil tendem a se descolar da paridade de importação e se aproximar de exportação.



### CAFÉ

O mercado futuro do café arábica encerrou as negociações desta quinta-feira com ajustes técnicos para os principais contratos na Bolsa de Nova York (ICE Future US). O mercado oscilou entre o positivo e negativo durante boa parte do pregão e finalizou o dia com leves baixas nas principais referências. "As pressões da colheita estão pesando sobre o café arábica, pois a cooperativa Cooxupe, uma das maiores produtoras de café do Brasil, informou que a colheita de café no Brasil estava 95% concluída em 2 de setembro", voltou a destacar a análise

e do internacional Barchart. Em entrevista ao Notícias Agrícolas, no entanto, o presidente da cooperativa, Carlos Augusto Rodrigues de Melo, reconheceu a quebra na produção e a grande preocupação em relação a oferta mais restrita do produto. A safra se confirma então com quebra ainda mais significativa do que o esperado anteriormente pelo setor e segundo Carlos Augusto Rodrigues de Melo, o momento é de indefinição e que os números de recebimento da cooperativa não devem ultrapassar os 4 milhões de sacas na safra 2022.





O mercado brasileiro voltou a registrar preços estáveis no decorrer desta semana. A dinâmica do mercado segue inalterada com frigoríficos ainda indecisos quanto a preços avaliando que o escoamento dos cortes ainda não ganhou força e os preços não encontram espaço para recuperação mesmo com o avanço da primeira

quinzena. Este quadro mantém o tom de apreensão dos produtores, principalmente dos independentes, trabalhando com margens apertadas, impactadas também pelo alto custo da nutrição animal. O ponto positivo é que as exportações estão aquecidas o que ajuda a enxugar a disponibilidade doméstica.



### DÓLAR

O dólar comercial encerrou a sessão em baixa de 0,61% negociado a R\$ 5,2070 para venda. Após o feriado no Brasil o dólar recuou e seguindo a manutenção das expectativas dos investidores em relação ao comportamento do principal fator de precificação do mercado de câmbio no momento: os ajustes nas taxas de juros das principais economias do mundo. Nesta quinta-feira, o Banco Central Europeu (BCE) elevou para 0,75% sua taxa de juros que passou ao plano positivo pela primeira vez desde 2011, em linha com as expectativas do mercado e mudando pouco o ainda atraente spread com os juros no Brasil. Durante o dia a moeda norte-americana oscilou entre a mínima de R\$ 5,1800 e a máxima de R\$ 5,2380.

### expediente

**Produção:** Setor de Comunicação e Marketing Capal | **Dúvidas, comentários ou sugestões:** comunicacao@capal.coop.br - (43) 991528218 - (43) 999269466



